

# ALEJANDRA C. BASTÍAS

Gestión Organizacional · Desarrollo de Personas · Estrategia Comercial

---

## Contacto

Argentina: +54 9 299 506 5755

México: +52 1 998 317 8430

coachacbastias@gmail.com

Disponibilidad Argentina / México

---

## PERFIL PROFESIONAL

Profesional con más de 20 años de experiencia en gestión organizacional, desarrollo de personas y entornos comerciales. Trayectoria sólida en liderazgo de equipos, formación, mejora de procesos y gestión de relaciones con clientes y empresas. Capacidad para intervenir tanto en niveles operativos como estratégicos, integrando visión humana, foco en resultados y toma de decisiones en contextos de cambio y crecimiento. Experiencia en empresas, emprendimientos propios y consultoría independiente en Argentina y México.

---

## COMPETENCIAS CLAVE

- Gestión y liderazgo de equipos
  - Desarrollo organizacional y talento humano
  - Comunicación efectiva y coordinación de acciones
  - Formación, capacitación y mentoring
  - Gestión comercial y orientación a resultados
  - Negociación y manejo de clientes
  - Diseño y mejora de procesos
  - Inteligencia emocional aplicada a contextos laborales
  - Trabajo por objetivos y productividad
- 

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### Gestión Organizacional, Consultoría y Formación

*Argentina y México / 2000 – Actualidad*

Diseño e implementación de programas de capacitación en liderazgo, comunicación y gestión de equipos. Acompañamiento a líderes y equipos en procesos de cambio organizacional, crecimiento y reordenamiento interno. Facilitación de entrenamientos orientados a resultados, clima laboral y coordinación efectiva. Intervención en organizaciones de distintos rubros, adaptando metodologías a contextos reales de trabajo.

## **Gestión Comercial y Desarrollo de Equipos de Ventas**

Formación y entrenamiento de equipos comerciales en habilidades de comunicación, negociación y fidelización. Captación, desarrollo y gestión de cuentas clave. Implementación de estrategias comerciales orientadas a productividad, cumplimiento de objetivos y seguimiento de indicadores.

## **Seguros y Servicios Profesionales**

Asesoramiento y comercialización de seguros de vida, colectivos y patrimoniales. Gestión de cartera de clientes, relación con aseguradoras y brokers. Análisis de necesidades, propuestas de valor y seguimiento postventa.

---

## **FORMACIÓN Y CERTIFICACIONES**

- Master Coach Ontológico Empresarial, Personal y Grupal – MB, México 2022
  - Coach Ontológico Profesional – ECO Coaching, Argentina 2010
  - Coaching Ontológico con PNL – MB, México 2020
  - Inteligencia Emocional para Emprendedores – BLR, México 2021
  - Psicología de Ventas – SWT 2018
  - Agente de Seguros Profesional – APAS Norpatagónica, Argentina 2000
  - Sistemas de Gestión de la Calidad ISO 9001 – IRAM 1999
- 

## **IDIOMAS**

Español: Nativo

Inglés: Intermedio

---

## **REFERENCIAS**

Disponibles a solicitud.