

ALEJANDRA C. BASTÍAS

Gestión Organizacional · Desarrollo de Personas · Estrategia Comercial

Contacto

Argentina: +54 9 299 506 5755

México: +52 1 998 317 8430

coachacbastias@gmail.com

Disponibilidad Argentina / México

PERFIL PROFESIONAL

Profesional con más de 20 años de experiencia en gestión organizacional, desarrollo de personas y entornos comerciales. Trayectoria sólida en liderazgo de equipos, formación, mejora de procesos y gestión de relaciones con clientes y empresas. Capacidad para intervenir tanto en niveles operativos como estratégicos, integrando visión humana, foco en resultados y toma de decisiones en contextos de cambio y crecimiento. Experiencia en empresas, emprendimientos propios y consultoría independiente en Argentina y México.

COMPETENCIAS CLAVE

- Gestión y liderazgo de equipos
 - Desarrollo organizacional y talento humano
 - Comunicación efectiva y coordinación de acciones
 - Formación, capacitación y mentoring
 - Gestión comercial y orientación a resultados
 - Negociación y manejo de clientes
 - Diseño y mejora de procesos
 - Inteligencia emocional aplicada a contextos laborales
 - Trabajo por objetivos y productividad
-

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Gestión Organizacional, Consultoría y Formación

Argentina y México | 2000 – Actualidad

Diseño e implementación de programas de capacitación en liderazgo, comunicación y gestión de equipos. Acompañamiento a líderes y equipos en procesos de cambio organizacional, crecimiento y reordenamiento interno. Facilitación de entrenamientos orientados a resultados, clima laboral y coordinación efectiva. Intervención en organizaciones de distintos rubros, adaptando metodologías a contextos reales de trabajo.

Gestión Comercial y Desarrollo de Equipos de Ventas

Formación y entrenamiento de equipos comerciales en habilidades de comunicación, negociación y fidelización. Captación, desarrollo y gestión de cuentas clave. Implementación de estrategias comerciales orientadas a productividad, cumplimiento de objetivos y seguimiento de indicadores.

Seguros y Servicios Profesionales

Asesoramiento y comercialización de seguros de vida, colectivos y patrimoniales. Gestión de cartera de clientes, relación con aseguradoras y brokers. Análisis de necesidades, propuestas de valor y seguimiento postventa.

FORMACIÓN Y CERTIFICACIONES

- Master Coach Ontológico Empresarial, Personal y Grupal – MB, México 2022
- Coach Ontológico Profesional – ECO Coaching, Argentina 2010
- Coaching Ontológico con PNL – MB, México 2020
- Inteligencia Emocional para Emprendedores – BLR, México 2021
- Psicología de Ventas – SWT 2018
- Agente de Seguros Profesional – APAS Norpatagónica, Argentina 2000
- Sistemas de Gestión de la Calidad ISO 9001 – IRAM 1999

IDIOMAS

Español: Nativo

Inglés: Intermedio

REFERENCIAS

Disponibles a solicitud.